

SOALAM LAZIM (*FREQUENTLY ASKED QUESTIONS, FAQ*)

1. Apakah definisi bagi jualan tahunan?

Jualan tahunan merujuk kepada **jumlah pendapatan** termasuk pendapatan lain.

2. Apakah definisi bagi pekerja sepenuh masa?

Pekerja sepenuh masa merujuk kepada semua pekerja yang bekerja **sekurang-kurang 6 jam sehari dan 20 hari sebulan**; atau sekurang-kurangnya **120 jam sebulan**.

3. Bagaimanakah jika sesebuah perniagaan itu hanya dapat memenuhi kriteria jualan tahunan tetapi bukan kriteria pekerja?

Sesebuah perniagaan hanya perlu memenuhi **salah satu daripada dua kriteria** yang digunakan dalam definisi bagi diklasifikasikan sebagai PKS. Pengunaan istilah “**ATAU**” bagi definisi PKS memberikan lebih fleksibiliti kepada perniagaan untuk memenuhi definisi tersebut dan seterusnya diklasifikasikan sebagai PKS.

4. Mengapa definisi perlu ditukar?

Definisi yang sedia ada telah mula diguna pakai sejak tahun 2005 dan telah terdapat banyak perubahan dalam ekonomi termasuk inflasi harga, perubahan struktur dan perubahan trend perniagaan. Oleh itu, satu kajian semula telah dijalankan bagi menilai sama ada perubahan kepada definisi perlu dilakukan. Kajian tersebut merumuskan bahawa paras ambang bagi kriteria kelayakan perlu dinaikkan bagi mencerminkan keadaan semasa.

5. Apakah yang akan berlaku jika sesebuah perniagaan berada di bawah atau melebihi had paras ambang tertentu?

Jika sesebuah perniagaan melebihi had paras ambang yang ditetapkan di bawah kedua-dua kriteria kelayakan selama 2 tahun berturut-turut (berdasarkan tahun kewangan / tempoh perakaunan), maka ia tidak lagi dianggap sebagai PKS. Bagi perniagaan yang sebelum ini adalah bersaiz besar juga boleh dianggap sebagai PKS jika ia memenuhi kriteria kelayakan PKS selama 2 tahun berturut-turut.

6. Jika sesebuah perniagaan dapat memenuhi kriteria pertama iaitu jualan tahunan bagi perusahaan mikro dan kriteria kedua iaitu bilangan pekerja bagi perusahaan bersaiz kecil, kategori manakah perniagaan tersebut akan diklasifikasikan?

Dalam kes ini, **kriteria saiz lebih kecil** akan digunakan, iaitu perniagaan tersebut akan dianggap sebagai perusahaan mikro.

7. Bagaimanakah jika sebuah firma mempunyai entiti berasingan bagi menjalankan aktiviti jualan dan pemasaran, penyelidikan & pembangunan (*research & development, R&D*), pengedaran dan sebagainya? Adakah setiap entiti tersebut dianggap sebagai PKS berasingan atau berada di bawah satu PKS?

Ini adalah bergantung kepada bagaimana firma dan entiti tersebut didaftarkan di bawah Suruhanjaya Syarikat Malaysia (SSM). Jika mereka didaftarkan sebagai entiti yang berasingan, maka setiap daripada entiti tersebut dianggap sebagai PKS yang berbeza walaupun mereka adalah berkaitan. Walau bagaimanapun, jika entiti tersebut didaftarkan sebagai satu entiti, maka ia merupakan hanya satu PKS.

8. Bolehkah syarikat tersenarai awam diklasifikasikan sebagai PKS?

Jika sesebuah firma tersenarai bukan di bursa utama pasaran tempatan atau luar negara (pasaran ACE, pasaran tidak tersenarai atau *SME exchange*), tetapi memenuhi kriteria PKS, ianya masih dianggap sebagai PKS. Walau bagaimanapun, jika firma tersebut memenuhi kriteria saiz PKS tetapi tersenarai dalam papan utama di Malaysia atau di luar negara, maka ia tidak dianggap sebagai PKS.

9. Bolehkah sesebuah organisasi menjana pendapatan seperti persatuan belia, kesatuan sekerja, persatuan pengguna dan sebagainya diklasifikasikan sebagai PKS.

Organisasi tersebut tidak boleh ditakrifkan sebagai PKS kerana mereka bukan entiti perniagaan yang tulen. Entiti ini ditubuhkan bagi tujuan sosio-ekonomi dan tertakhlik di bawah akta pertubuhan yang berlainan (bukan di bawah SSM).

10. Dengan adanya kajian semula definisi, berapa banyak firma yang akan dianggap/dirangkum sebagai PKS dan berapakah jumlah PKS di negara?

Analisis teknikal menunjukkan bahawa tambahan sebanyak 8,100 firma akan dirangkum sebagai PKS, justeru menjadikan jumlah PKS di Malaysia kepada 653,000 atau 98.5% daripada jumlah pertubuhan.

Bahagian Ekonomi dan Perancangan Dasar
SME Corp. Malaysia